

COVAL
vacuum managers

COVAL VakuumTechnik GmbH

Hohenloher Str. 6
72768 Reutlingen
Tel.: +49 (0) 7121-7999250
Fax.: +49 (0) 7121-7999249
<http://www.coval.com>

COVAL entwickelt, produziert und vermarktet weltweit Komponenten und Systeme für die automatisierte Vakuumhandhabung.

Mit 1200+ Mitarbeiter gehört COVAL zur PIAB Gruppe und liefert innovative Produkte im Bereich der Vakuumtechnik. Bestärkt durch unseren Sinn für Innovation sowie unserem technischen Vorsprung, gilt das COVAL-Team als Experte in der Entwicklung individueller, zuverlässiger, sparsamer und besonders produktiver Lösungen.

Wir möchten unseren Service ausbauen und beim Kunden vor Ort weiter verbessern. Deshalb suchen wir für unsere deutsche Tochtergesellschaft einen (m/w/d)

Gebietsverkaufsleiter im Außendienst (m/w/d) Vakuumtechnik / Vakuumautomation

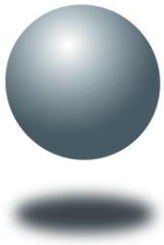
für das Gebiet Deutschland Mitte (Hessen; Rheinland-Pfalz; Thüringen; NRW; Niedersachsen)

Ihre neue Aufgabe:

- Fachliche Beratung und Betreuung unserer Kunden im Verkaufsgebiet
- Nutzbringender Verkauf unserer innovativen Vakuum-Produkte zur Steigerung der Produktivität
- Neukundenakquisition
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst (national & international) unter Einsatz moderner Kommunikationsmittel

Ihre idealen Voraussetzungen:

- Ausbildung als Ingenieur, Staatl. gepr. Techniker oder Meister (m/w/d)
- Berufserfahrung im Verkauf von Vakuumtechnik / Pneumatik, Automatisierungstechnik
- Zielorientierte, abschlussichere Persönlichkeit mit Freude am Kontakt mit Kunden
- Sie wohnen verkehrsgünstig im Vertriebsgebiet
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse



COVAL
vacuum managers

COVAL VakuumTechnik GmbH

Hohenloher Str. 6
72768 Reutlingen
Tel.: +49 (0) 7121-7999250
Fax.: +49 (0) 7121-7999249
<http://www.coval.com>

Das können Sie erwarten:

- Firmen-PKW, Firmen-Handy, Marketingunterlagen etc.
- Ein Verkaufsgebiet mit viel Potenzial
- Unterstützung durch Verkaufsleitung, Produktmanagement und Fachkräfte im Innendienst (national oder aus unserem Stammhaus in Frankreich)
- Eine leistungsgerechte sowie erfolgsorientierte Bezahlung
- Umfangreiche Einführung und Produktschulungen an unserem deutschen Sitz in Reutlingen
- Beste Arbeitsbedingungen, Teamarbeit, Marketingunterstützung sowie flache Hierarchien

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie frühestem Anfangstermin an: **klaus.kostorz@coval.com**

Wir leben Vielfalt und Chancengleichheit, daher freuen wir uns auf alle Bewerbungen, die dem Anforderungsprofil entsprechen.